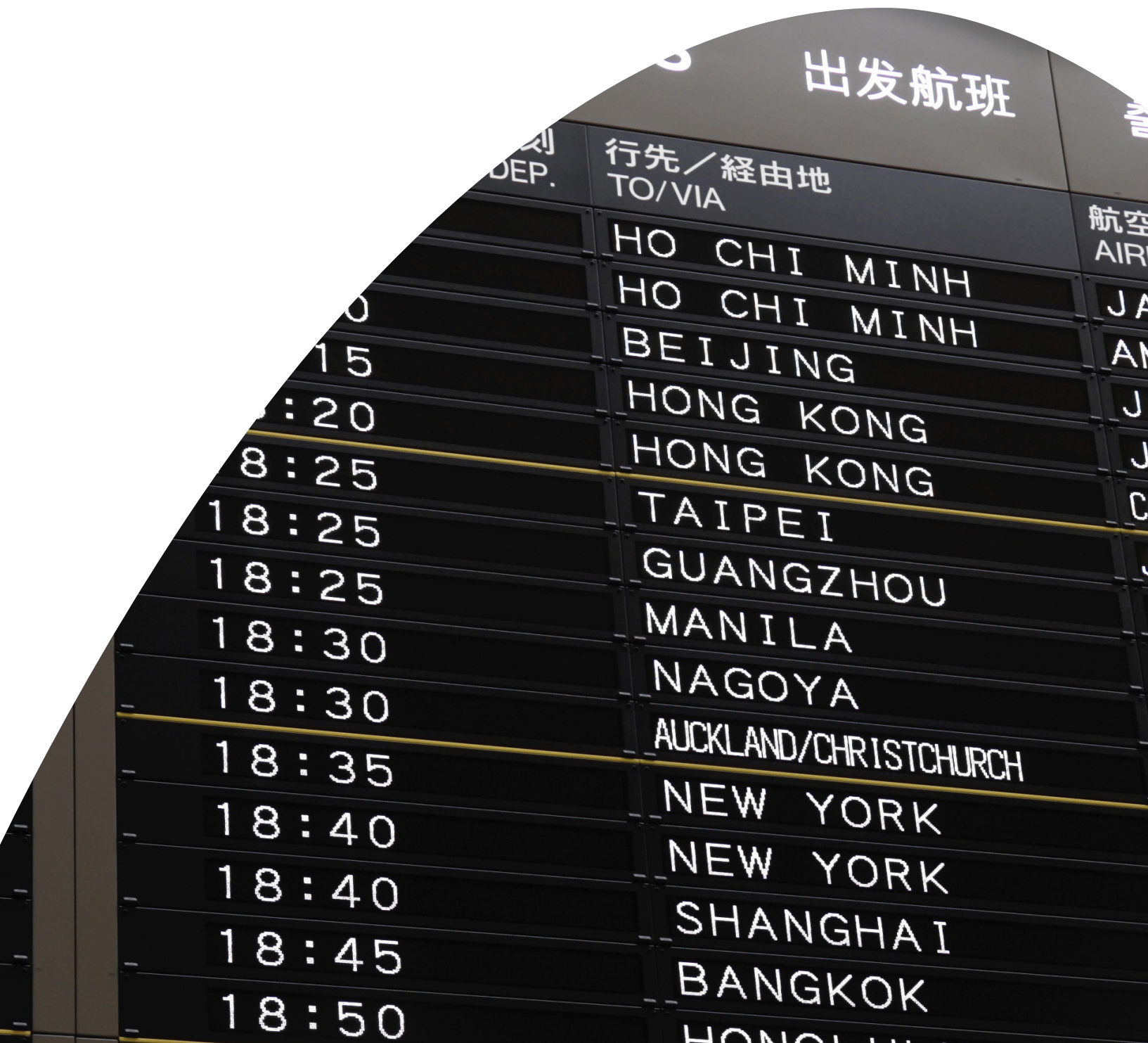




Pinsent Masons

ピンセント・メーソンズ 法律事務所

Global Advisors to Japanese Enterprises 日本企業のグローバル・アドバイザーズ



Contents

1 はじめに

シニア.パートナーからのご挨拶

3 日本企業様向けのインターナショナルサービスの提供

7 東南アジア オーストラリア

9 中東 欧州 アフリカ

Contents

2 Introduction

Welcome from our Senior Partner

4 Our International Offering for Japanese Enterprises

8 Southeast Asia Australia

10 The Middle East Europe Africa

はじめに

1831年に設立されたピンセント・メーソンズは、国際的なサービスを提供する総合法律事務所です。当事務所は1,600名を上回る弁護士を抱えており、本部はロンドンにあり、北京、ドーハ、ドバイ、香港、イスタンブール、メルボルン、ミュンヘン、パリ、シンガポール、上海、シドニーおよび英国全地域に事務所を有しています。

当事務所の弁護士は、アジア、中東で30年以上にわたって活動しており、その卓越した法律サービスは世界中で高い評価を得ています。私たちは、一流の国際企業、各国企業、公的（および準公的）機関、プライベート・エクイティ・ファンドに対し、その事業のさまざまな側面で生じる法律問題について助言を行なっています。

ピンセント・メーソンズは、世界の各種業界における専門知識を活用し、クライアントの皆様成功を支えています。弁護士たちは、それぞれの分野でクライアントの皆様が直面する法律問題・規制問題だけでなく、各業界に対する深い理解から発せられる、ビジネスに関する助言を行います。

当事務所は、以下の業界のクライアントの皆様の特化して助言を提供しています。

- ・インフラストラクチャー
- ・エネルギー、天然資源
- ・先端製造業、テクノロジー・サービス
- ・金融サービス

シニア・パートナーからのメッセージ

当事務所にご関心をお寄せいただき、ありがとうございます。このパンフレットでは、ピンセント・メーソンズが日本のクライアントの皆様に対し、オーストラリア、東南アジア、南アジア、アフリカ、中東、欧州といった戦略的な成長市場で機会をとらえるためにどのようなサポートをご提供できるかの概略をご説明しています。

私たちは、皆様が事業目標を達成できるよう、皆様の事業領域に対する専門的な理解とこれまでに日本のクライアントの皆様さまざまな助言を幅広く行ってきた経験という特別な立場を組み合わせたサポートをいたします。

パンフレットをお読みいただいた皆様に、当事務所の概要とそのサービスの一端をご理解いただければと思います。また、当事務所のサービスについて、パンフレット以上に詳しくお知りになりたいお客様は、我々のパートナーニコラス・ブラウン、またはそのチームメンバーにご連絡いただければ幸いです。



リチャード・フォーリ
シニア・パートナー、ピンセント・メーソンズ

日本クライアントチームリーダーからのご挨拶

私たちの使命は、数多くの誠実な日本のクライアントの皆様が、強い関心を抱いている地域において目まぐるしく変化を続け、相互に関連する事業環境に適応するためにサポートすることです。弊所の中核であるクライアントチームは、他チームと連携して、日本企業様方の最高水準の品質、効率および価値の達成のために力を尽くします。私たちの国際的な法律サービスをまだご利用いただけていないとすれば、貴社に有利な展開を図るチャンスが残されているかもしれません。詳細についてはどうぞお問い合わせください。



ニコラス A・ブラウン
パートナー
T: +65 6305 0908
E: nicholas.brown@pinsentmasons.com

Introduction

Established in 1831, Pinsent Masons is a full service international law firm. The firm has more than 1,600 lawyers, is headquartered in London, and has offices in Beijing, Doha, Dubai, Hong Kong, Istanbul, Melbourne, Munich, Paris, Singapore, Shanghai, Sydney and throughout the UK.

Our lawyers have been active in Asia and the Middle East for over 30 years and have a reputation for providing first class legal services across the globe. We advise blue chip multinational companies, local businesses, and public/quasi-public institutions and private equity funds on all legal issues that arise across the full spectrum of their business.

Pinsent Masons leverages our technical expertise in each of our Global Sectors to help our clients succeed. Our sector focus allows our lawyers to not only be proficient in the legal and regulatory matters facing our clients, but also to provide commercial advice driven by a deep understanding of these sectors.

We specialise at advising clients in the following sectors:

- Infrastructure
- Energy & Natural Resources
- Advanced Manufacturing & Technology Services
- Financial Services.

Welcome from our Senior Partner

I would like to welcome you to this overview of our firm. In this brochure you will find a snapshot of the ways that Pinsent Masons can support Japanese clients, helping you to access the opportunities in strategic growth markets, including Australia, Southeast Asia, South Asia, Africa, the Middle East and Europe.

We have extensive experience of advising Japanese clients and by combining this experience with our expert understanding of the sectors you operate in we are in a unique position to help you to achieve your commercial goals.

I hope that this brochure will give you a flavour of our firm and what we can offer, but do please get in touch with Nicholas Brown and his team for more detailed information about how we can help you.

Yours sincerely



Richard Foley
Senior Partner, Pinsent Masons

Welcome from our Japanese Client Team Leader

Our mission is to support our many loyal Japanese clients as they adapt their enterprises to the fast, ever-changing, interconnected, business environment – in the regions of greatest interest to them. Our core client team will serve, and collaborate with other colleagues to serve, Japanese enterprises to the highest degree of quality, efficiency and good value. If you have not yet received our multi-national legal services then there may still be an opportunity to tip the scales in your favour. Please do contact me for more details.

Yours sincerely



Nicholas A. Brown
Partner
T: +65 6305 0908
E: nicholas.brown@pinsentmasons.com

日本企業様向けのインターナショナルサービスの提供

インフラストラクチャー

当事務所は、世界中のインフラ・セクターに対して助言を提供する一流の法律顧問であり、インフラストラクチャー・プロジェクトにおける事業上の、および法的な課題に精通しています。また、日本の大手企業に法的アドバイスを提供してきた長年にわたる経験から、私たちは皆様の事業環境や業務手法を理解しています。私たちは、世界のインフラ・セクターと日本企業の双方を熟知する数少ない法律事務所として、クライアントの皆様の重要市場における事業目標の達成を支援します。

建設

私々は、日本の大手インフラ企業の国際プロジェクトにおいて、頼れる法律顧問としての評判を着実に高めています。世界各地の建設プロジェクトのさまざまな側面、段階で、当事務所の弁護士は万全の配慮できめ細やかな助言を行なっています。

当事務所は、大規模プロジェクトへの応札判断から最終認定までの全プロセスに助言を行います。困難を抱えるプロジェクトについては、クライアントの皆様が期待する成果を達成するための支援を提供します。私たちは、争議解決手続、国内-国際仲裁手続および訴訟、交渉や調停に豊富な経験を有しています。

8年連続で“Who's Who Legal Awards”における“Construction Law Firm of the Year (今年最も優れた建設関係の法律事務所)”を受賞するなど、私たちの建設業法への卓越した専門性は高く評価されています。

プロジェクト、プロジェクト・ファイナンス

インフラ事業の取引全般に対する豊かな経験を有し、受賞の手腕を誇る当事務所は、大いなる優位性を発揮しています。官民パートナーシップについての助言件数は世界中のどの法律事務所にも勝るものであり、私たちは成功とはどのようなものかをよく理解しています。

アジアにおける当事務所のチームは、官民パートナーシップにおけるあらゆるセクターに助言を行なっています。また、世界の新興市場での官民パートナーシップ・モデルの構築においても最前線で活躍しており、特にミャンマーやベトナムやインドネシアをはじめとする東南アジア市場に力を注いでいます。私たちは、日本企業が国際プロジェクト市場に参入し、影響力を増すのに伴い、BOT/DBOモデルの構築から一部または完全民営化まで、あらゆるサポートを行ってきました。

資産取得

当事務所のチームには、世界各国でのインフラ/エネルギー関連資産の取得に際し、購入者に助言を行うことのできる専門スキルと経験を備えた弁護士たちが所属しています。

我々のチームは、さまざまな国で建物、道路、港湾・空港施設の購入・売却案件を数多く手掛けており、日本からの投資プロセス全体にわたってクライアントの皆様を適切に導くことができます。

エネルギー資源、天然資源

エネルギーセクター・天然資源セクターは本当のグローバル化を実現しており、日本企業は戦略的に重要な成長市場で継続的に海外投資を行っています。当事務所の弁護士は、各セクターの専門知識を活用し、実務的、実用的な法律的助言を行っています。弁護士が専門知識を提供している分野は以下のとおりです。

調査、生産

当事務所は、オーストラリア、東南アジア、中東、アフリカ、北海における各プロジェクトで、世界最大の炭化水素エネルギー生産事業者に助言を行っています。この経験から、私たちは、資源がどの国にあるかを問わず、プロジェクトの構築・運営の成功のために日本企業が何を必要としているかを理解しています。

Our International Offering for Japanese Enterprises

Infrastructure

As leading legal advisors to the Infrastructure sector worldwide, we understand the commercial and legal challenges of infrastructure projects. Also, as longstanding advisers of leading Japanese companies, we understand their commercial circumstances and how they operate. This rare combination of understanding the global infrastructure sector and our Japanese clients enables us to help you achieve your business goals in the markets that matter to you.

Construction

We are steadily gaining a reputation as the go-to legal advisors for leading Japanese infrastructure companies on their international projects. Our lawyers advise them with absolute care and discretion in relation to all aspects and at all stages of construction projects, worldwide.

We advise right from the decision to bid for a major project, through to the final certificate. On projects that have run into difficulties, we help our clients achieve their needed results. We are experienced in dispute adjudication procedures, local and cross-border arbitral proceedings and litigation, as well as in structure negotiations and mediation.

The Who's Who Legal Awards have acknowledged our pre-eminence in construction law by awarding us Construction Law Firm of the Year, eight years running.

Projects and Project Finance

Throughout our transactional infrastructure business, our depth of experience distinguishes our award-winning practice. We have advised on more PPP transactions than any other legal firm in the world. We understand what success looks like.

Our team in Asia has advised in every sector of the PPP market and is at the forefront of the development of the PPP model in the emerging economies worldwide, with a focus on Southeast Asian markets, including Myanmar, and Vietnam and Indonesia. From BOT and DBO structures to full or partial privatisations, we have supported Japanese companies as they increase their penetration and influence in the international projects market.

Asset Acquisition

Our team includes lawyers with specialist skills and experience in advising buyers on the acquisition of infrastructure and energy assets throughout the world.

Our team has acted on the purchase and sale of numerous buildings, roads, ports and airports in many countries, and we can guide you through the process from start to finish in the context of the investments from Japan.

Energy & Natural Resources

The Energy & Natural Resources sector is truly global, and Japanese companies continue their overseas investments in strategic growth markets. Our lawyers apply their sector expertise to provide practical, actionable legal advice. Our lawyers offer expertise in the following areas:

Exploration & Production

We advise the world's largest producers of hydrocarbon energy on projects in Australia, Southeast Asia, the Middle East, Africa and the North Sea. This experience means we understand what Japanese firms need in order to build and operate successful projects, wherever those assets may be.



石油・ガス関連サービス

当事務所のアドバイザーは、石油・ガス関連サービス企業による採掘プロジェクト開発において専門的な助言を行っています。我々は、市場をリードする優れた建設関連の専門知識と、石油・ガス関連サービス企業のニーズに対する理解を併せ持ち、日本のクライアントの皆様の事業目標の達成を支援する上で、唯一無二の地位を確立しています。

鉱業

当事務所は、鉱業における世界的な超大手企業のさまざまなビジネスで、定期的に代理人を務めているほか、プロジェクト開発ではアジアの請負人の代理人も務めています。こうした分野でのオーストラリア、東南アジア、アフリカにおける私たちの経験は、これらの地域に参入し存在感の向上を目指す日本企業のニーズに最適です。

従来型電力

当事務所は、急速な都市化と発展が進む世界中の市場で、従来型の発電所建設プロジェクトに対する助言を行っており、豊富な経験を有しています。このため、こうした市場において日本のクライアントの皆様が直面している最大の機会を熟知しています。

再生可能エネルギー

私たちは、エネルギー関連の新技术を探索するクライアントの皆様が直面する事業上の障害をよく理解しています。再生可能エネルギーのスペシャリストが、海外で再生可能エネルギー・プロジェクトのライフサイクル全体を管理する日本企業様を、その全プロセスにおいて支援します。

先端製造業、テクノロジー・サービス

当事務所は、先進的製造業および技術セクターの日本のクライアントが海外に投資を行う際に、その業務上の要望の実現を支援します。当事務所のセクターごとの専門家は、製造業者がその事業展開のあらゆる局面で、製造サイクルや販売チャネル、サプライチェーンを管理する際に直面する問題を把握しています。当事務所の弁護士は、自動車、重工業、造船、精密機械の製造、電子機器の各業界のクライアントが業務目標を達成する支援をするのに役立つ専門的知識を備えています。

原材料の調達から、業務委託先としての製造事業の設立、技術移転、現地での本格的な取引業務や製造業務の立ち上げ計画にいたるまで、広範な知識を有し、全プロセスを通して支援するサービスを提供いたします。また、クライアントの皆様のライセンス取得や販売契約の締結もお手伝いしています。

プロジェクトを実行する場合、当事務所のチームは通常、異なる知識や背景を有する複数の弁護士で構成されます。たとえば、雇用関係、競合、税務、さまざまな知的財産権保護の専門家など、といった具合です。

当事務所独特の協力を重んじる文化により、グローバルなプロジェクトにおいて日本のクライアントに万全なサポートを提供することが可能となっています。たとえば、中国市場においてヨーロッパの戦略パートナーと日本のクライアントを支援するといった状況を得意としています。これまでの経験により、プロジェクトのライフサイクルのすべての局面を理解しているだけでなく、主なプロジェクトの原材料の調達、販売、撤退における各当事者の意欲や課題も把握しています。

金融サービス

当事務所の国際本部はロンドン中心部にあり、金融サービスセクターに対する助言は私たちのサービスの核となっています。また、アジア地域に金融サービスを提供する香港・シンガポール事務所は、アジア・欧州でさまざまな事業を展開する日本の金融サービス提供企業様にすべての要素の助言を行うのに最適な立場にあります。

企業犯罪・調査業務

Pinsent Masonsの企業犯罪・調査業務では、国際的な事業展開の有無を問わずアジア全域のクライアントに対して、高リスク市場への参入や、その他のグローバルな規制リスクに対応するうえでのアドバイスを行います。また、先般のシンガポール専門チームの発足により、この地域全体における日本のビジネスのサポート力を向上しました。

当事務所は、クライアントによる汚職防止のためのコンプライアンスプログラムの策定および展開；第三者のリスク評価およびデューデリジェンスの実施；そして英国贈収賄防止法およびその他の関連法に基づくグローバルなコンプライアンス基準を遵守するための方針、手順および教育ソリューションの策定をお手伝いします。

このほか、内部調査の実施から、訴追を含む国際的な執行行為にかかる弁護まで、多岐にわたるクロスボーダー企業犯罪の問題についてアドバイスを提供します。また、下記の問題について頻繁に世界各地の規制当局や検察との対応に当たっています。

- ・重大詐欺
- ・贈収賄
- ・汚職
- ・マネーロンダリング
- ・インサイダー取引
- ・金融制裁

Oil & Gas Services

Our advisors are specialists at advising oil & gas services companies on their involvement in the development of extraction projects. Our market-leading construction expertise and understanding of the needs of oil & gas services companies uniquely qualifies us to help our Japanese clients achieve their commercial goals.

Minerals and Mining

We regularly represent global mining giants on matters across the breadth of their business and Asian contractors on the development of projects. Our experience in Australia, Southeast Asia and Africa working on these matters matches the needs of Japanese companies entering or increasing their presence in those regions.

Conventional Power

We have a wealth of experience advising clients on conventional power projects in rapidly urbanizing and emerging markets worldwide. As such, we understand the challenges facing Japanese clients in those markets presenting the greatest opportunities.

Renewables

We understand the commercial obstacles that our clients face in pursuing new energy technologies. Our renewable energy specialists can guide Japanese companies through the entire life cycle of a foreign renewable energy projects.

Advanced Manufacturing & Technology Services

We support the commercial aspirations of our Japanese clients in the advanced manufacturing and technology sector as they invest abroad. Our sector specialists understand the issues manufacturers face when managing their production cycles, sales channels and supply chains at any stage of their business* development. We have lawyers with specific expertise in helping clients in the automotive, heavy manufacturing, shipbuilding, precision machine building and electronics industries reach their commercial goals.

Whether you plan to source, set up an outsourced manufacturing operation, transfer technologies, or establish a fully-fledged local trading or manufacturing operation, we have comprehensive expertise and services to assist you from start through to finish. We also help our clients negotiate licensing and distribution agreements.

When implementing a project, our teams comprise lawyers of different skill sets and backgrounds, for example employment, competition and tax, and specialists to protect various intellectual property rights.

Our uncommonly cooperative culture allows us to seamlessly provide this support to Japanese clients on global projects. For instance, we are ideally suited to support a Japanese client with a European strategic partner in the China market. Our experience allows us to understand all stages of a project's lifecycle as well as each party's motivations and challenges in procuring, delivering, and exiting a major project.

Financial Services

Our international headquarters are located in the heart of the City of London, and our advice to the Financial Services Sector is at the core of our offering. Operating our Asian Financial Services offering out of our offices in Hong Kong and Singapore puts us in a perfect position to advise Japanese financial service providers on all aspects of their business in Asia and Europe.

Corporate Crime and Investigations

Pinsent Masons' Corporate Crime and Investigations practice advises clients across Asia, whether they are operating internationally, entering higher risk markets, or facing other global regulatory risks. With our team having also now launched a dedicated Singapore practice we have enhanced our capabilities to support Japanese businesses across the region.

We help our clients develop and roll out anti-corruption compliance programmes; conduct risk assessment and due diligence of third parties; and design policies, procedures and training solutions to meet global compliance standards under the UK Bribery Act and other related laws.

We advise on a full range of other cross-border corporate criminal issues from conducting internal investigations to defending international enforcement actions up to and including prosecution. We frequently deal with regulators and prosecutors worldwide on issues involving:

- Serious Fraud
- Bribery and Corruption
- Money Laundering
- Insider dealing
- Financial Sanctions.





東南アジア

東南アジアの新興市場は、日本からの投資先・業務委託先として自ずと注目を集めています。こうした状況は、インフラ、エネルギー資源および天然資源、先端製造業、テクノロジーセクターにおいて顕著となっています。

当事務所はこうした機会を早くから想定しており、アジア太平洋地域で30年以上にわたってサービスを提供してきました。この地域では、100人以上の弁護士チームがクライアントの皆様事業のあらゆる側面についての助言を行なっています。東南アジアでは、国外企業に対する助言、代理人業務で豊富な経験を有しており、特に以下の分野を得意としています。

- 都市交通、建設プロジェクト
- 新しい製造クラスターの物資輸送ニーズをサポートするインフラ
- 石油、ガス、鉱物関連プロジェクト
- 従来型、原子力、再生可能などの各種電力プロジェクト

弁護士たちはこれらの分野で、日本の投資家、請負人の皆様の事業設立やプロジェクトの開始に当たり、現地の規制要件やビジネススタンダードを確実に満たすための支援を行っています。また、東南アジア地域のプロジェクトで想定される複雑な事業上の課題を、慎重かつ有効に解決するためのサポートもしています。

オーストラリア

日本とオーストラリアは、長年に渡る実りが多く、相互に利益をもたらす協力により展開してきた友好関係と提携関係を共有しています。2014年9月に経済連携協定を締結しましたが、両国の政府は、貿易・投資の自由化、促進を通じて、さらなる協力強化のための枠組みを確立するよう、経済連携を強化する決意を発表しました。その他の成果として、オーストラリアは伝統的に日本からの貿易や投資に強い分野で復活を期待することができるとでしょう。

Southeast Asia

The emerging markets of Southeast Asia represent natural destinations for Japanese investment and contracting business. This is especially for the Infrastructure, Energy & Natural Resources and Advanced Manufacturing & Technology sectors.

Anticipating these opportunities early on, we have been doing business in the Asia Pacific region for over 30 years. Our team of more than 100 lawyers in the region advises our clients across the full breadth of their business. In Southeast Asia we are particularly experienced on advising and representing foreign parties on:

- Urban transportation and building projects
- Infrastructure to support the logistics needs of new manufacturing clusters
- Oil, gas and minerals projects
- Conventional, nuclear and renewable power projects.

In this setting, our lawyers assist Japanese investors and contractors to ensure that they meet local regulatory and business standards when setting up a business or starting a project. Our lawyers will also assist clients to discreetly and effectively resolve complex commercial problems that can arise during the course of a project within the Southeast Asian region.

Australia

Japan and Australia share a longstanding friendship and ties that have developed through many years of fruitful and mutually beneficial cooperation between them. Having inked their Economic Partnership Agreement in September 2014, the governments of both nations have announced their determination to strengthen their economic partnership through liberalisation and facilitation of trade and investment, to establish a framework for enhanced cooperation. Among other outcomes, Australia may expect resurgence in what are traditionally strong trade with and investment from Japan.

中東

中東における人口の爆発的な増加は、特にアラビア半島やペルシャ湾岸諸国において、日本のインフラ、エネルギー資源・天然資源関連企業に豊富な機会が生みだしました。当事務所はまた、トルコの請負人との合併の機会を求めている我々の日本のクライアントにイスタンブールオフィスと密接に関わりあって助言をしています。

ピンセント・メーソンズは、この地域において、事業の新規設立や、インフラ、エネルギー、石油化学セクターの大規模事業への投資までのさまざまな分野で、日本のクライアントの皆様にも助言を行ってきた豊富な経験を有します。

当事務所は国外企業への助言・代理人業務に精通しており、特に以下の分野を得意としています。

- 道路、鉄道（地下鉄を含む）、水道
- 商業ビル、ホテル、スポーツスタジアムなどの建設プロジェクト
- 石油・ガス関連プロジェクト
- 電力（従来型、再生可能型）および淡水化プロジェクト

欧州

西欧のほか、徐々にロシアや中東欧も、日本の製品・サービスを提供するパートナーにとって重要な市場となってきました。これらは、世界で総合サービスを提供する当事務所にとって重要な地域です。私たちは、欧州に12の拠点をもち、複数の法域におよぶ問題の取り扱いに熟達した法律事務所として信頼されています。

私たちは、複数の法制度・法域をまたいで事業を展開する複雑さをよく理解しており、クライアントの皆様が欧州市場で確実に事業活動を成功させるための支援をしています。

当事務所は国外企業への助言・代理人業務に精通しており、特に以下の分野を得意としています。

- インフラ資産の取得
- 再生可能エネルギー関連プロジェクト/企業/テクノロジーへの投資
- 都市交通、建設プロジェクト
- 金融サービスセクターの事業に関連する問題

アフリカ

石油、天然ガス、鉱物（レアアース等）、食品、農耕地に対する世界的需要の高まりにより、アフリカ大陸の資源を巡る競争が激化しています。こうした成長過程では、大規模かつ急速なインフラ投資がこれまで以上に必要となり、アフリカで事業を展開する、または新規参入する日本企業の皆様にとっても大きな機会が生まれています。

国外企業がアフリカでプロジェクトに参加する場合、注意が必要となることがあります。クライアントの皆様が事業環境においては、紛争の発生を予防し、また発生した場合には慎重に、有利に解決できる弁護士が必要となります。

当事務所の弁護士は、インフラ、エネルギー資源・天然資源セクターにおいて主導的役割を果たす法律顧問として、アフリカを戦略的に主要な地域と見なしています。国外企業への助言・代理人業務に豊富な経験を有するこれらの弁護士は、特に以下の分野を得意としています。

- 都市交通、建設プロジェクト
- 石油、ガス、鉱物関連プロジェクト
- 従来型電力プロジェクト

Middle East

The Middle East's explosive population growth has created a wealth of opportunities for Japanese infrastructure and energy & natural resources companies, particularly in the Arabian Peninsular and Gulf states. We also work closely with our Istanbul office advising our Japanese clients seeking joint venture opportunities with Turkish Contactors.

Pinsent Masons has rich experience in advising Japanese clients in this region on issues ranging from initial establishment and investments to major works in the infrastructure and energy and petrochemicals sectors.

We are particularly experienced in advising and representing foreign parties on:

- Road, rail (including metro) and water
- Building projects including commercial, hotels and sports stadia
- Oil & gas projects
- Power (conventional and renewable) and desalination projects.

Europe

Western Europe and increasingly Central and Eastern Europe in addition to Russia are key markets for Japanese products and services partners, and they are central to our own integrated global offering. We are well-placed and accustomed to handling multi-jurisdictional matters through our 12 European offices.

Our deep understanding of the complexities of working across multiple legal systems and jurisdictions ensures we support our clients in successfully navigating European markets.

We are particularly experienced in advising and representing foreign parties on:

- The acquisition of infrastructure assets
- Investment in renewable energy projects, companies and technology
- Urban transportation and building projects
- Issues related to operating in the financial services sector.

Africa

Rising global demand for oil, natural gas, minerals (including rare earths), food and arable land has increased competition for the African continents resources. This growth trajectory has led and will continue to lead to an increasingly urgent need for huge infrastructure investments and significant opportunities for Japanese companies working in or entering the region.

The sometimes-sensitive nature of foreign participation in projects in Africa and the conditions in which our clients have to operate mean that our clients require lawyers that can help to prevent disputes from arising, and ensure those that do occur are settled discreetly and in their favour.

As the leading advisers to the Infrastructure and Energy & Natural Resources sectors, our lawyers treat this region as a key strategic priority. We are particularly experienced in advising and representing foreign parties on:

- Urban transportation and building projects
- Oil, gas and minerals projects
- Conventional power projects.





ピンセントメーソンLLPはイングランド&ウェールズにおいて登録有限責任事業組合（登録番号：OC333653）として事務弁護士規制当局によって承認、規制され、それが機能する他の法域における適切な自主規制機関です。LLPに関連して使用される言葉「パートナー」は、LLPのメンバーまたはその従業員やコンサルタント、関連会社のそれと同等の者を指します。LLPのメンバーのリストと、パートナーとして指定されているメンバー以外の者は、LLPの登録事務所：30 Crown Place, London EC2A 4ES, United Kingdomにおいて表示されます。我々は「ピンセントメーソン」をピンセントメーソンLLPおよびその子会社、そのパートナーが別途経営する関連法人の呼称とし、規制またはその他の理由のために使用します。「ピンセントメーソン」の使用、ピンセントメーソンLLP、および/またはそれらの子会社または関連会社の文脈については、必要に応じます。© Pinsent Masons LLP 2015.

世界中の私たちの場所の完全なリストについては、当社のウェブサイトをご覧ください。

Pinsent Masons LLP is a limited liability partnership registered in England & Wales (registered number: OC333653) authorised and regulated by the Solicitors Regulation Authority and the appropriate regulatory body in the other jurisdictions in which it operates. The word 'partner', used in relation to the LLP, refers to a member of the LLP or an employee or consultant of the LLP or any affiliated firm of equivalent standing. A list of the members of the LLP, and of those non-members who are designated as partners, is displayed at the LLP's registered office: 30 Crown Place, London EC2A 4ES, United Kingdom. We use 'Pinsent Masons' to refer to Pinsent Masons LLP, its subsidiaries and any affiliates which it or its partners operate as separate businesses for regulatory or other reasons. Reference to 'Pinsent Masons' is to Pinsent Masons LLP and/or one or more of those subsidiaries or affiliates as the context requires. © Pinsent Masons LLP 2015.

For a full list of our locations around the globe please visit our websites:



www.pinsentmasons.com



www.Out-Law.com